

¿Estarías dispuesto a que otro consiga lo que quiere, si tu consigues lo que deseas?

HUMANITY coach
Coaching Salamanca

info@humanity-coach.com 923 271 845 649 992 866

Intervención centrada en Soluciones, Negociación

Objetivos ---->

El alumno aprenderá a identificar puntos de bloqueo o limitaciones a la hora de afrontar situaciones.

El proceso educativo se trabaja continuamente desde el trabajo en equipo. Esta metodología permite que se puedan ver los objetivos que realmente se consiguen y los que no. A través del trabajo en grupo afrontarlos de manera satisfactoria para ellos.

Metodología ---->

Presentación del programa a través de powerpoint con ejercicios prácticos, videos, improvisaciones

Duración del Curso -----

Este programa de formación consta de **12 horas** que pueden ser distribuidas en jornadas completas o partidas dependiendo del calendario del mismo

¿A Quién va dirigido el Curso? ---->

Este programa va dirigido a personas que quieran gestionar negociación y solucionar conflictos

Contenidos ---->

Qué es coaching y para qué sirve
Los objetivos
Las emociones
Como utilizar emociones
Quien soy como oferta
Comunicación no verbal
Las conversaciones y los canales de la comunicación
Negociación y resolución de conflictos
El compromiso. Mi compromiso

Humanity-coach utiliza un enfoque educativo desde la práctica y el aprendizaje diario, utilizando el concepto de formación desde el **aprendizaje vivencial**



Me decía un cliente en una sesión de coaching que no tenía sentido vivir, si uno no encuentra dentro de si mismo la libertad de escoger lo que quiere para su vida. Las creencias son las que determinan nuestro ser, nuestra forma de ser y actuar y por tanto nuestros resultados. Si quieres conseguir resultados distintos, haz cosas diferentes